

焼きたてパン新聞 “ほっかほか”

平成 26 年度河原治税理士事務所入社式

今月のメニュー

1. 平成 26 年度入社式
2. 確定申告
3. コーティング入門
4. 業務内容
5. 編集後記

【新メンバー！古味千昌さん「好きなパンは“食パン”です。」よろしくお願いします。】

桜満開の4月、河原事務所に新しいメンバーが加わりました。古味千昌さんは高知県出身のがんばり屋さんです。実は5年前に一度事務所の面接に来てくれていたんです。その時は条件(税理士科目合格)を満たさず、残念ながら採用にならなかったのですが、それから猛勉強をし見事2科目合格、「もう一度リベンジ！」と今回改めて面接に挑んできたんです。正直嬉しかったです。「古味さん入社おめでとう！そして、事務所に来てくれて本当にありがとう。」



そして先日、ささやかながら「入社式」を行いました。たった5人で行う手作りの入社式ですが、一生懸命みんなで準備をし気持ちを込めて行いました。私からの挨拶として、森信三先生の言葉「人生二度なし」を送りました。「(抜粋)われわれは、わずか一日の遠足についてさえ、いろんなプランを立て、種々の調査をするわけです。しかるにこの二度とない人生について、人々は果たしてどれほどの調査と研究をしているといえるのでしょうか。(修身教授録)」

二度とない人生、後悔しないよう、いろんなことにチャレンジし、そしていっぱい失敗していっぱい学んで下さい。何もしない人生だけはおくらないでほしい。これから一緒に歩いていきましょう。社員認定証と経営計画ハンドブック・記念品を贈呈、改めて全員で「経営理念」を唱和すると身が引き締まりました。古味さんからは「河原事務所に入れて良かったです。一生懸命頑張りますので、よろしくお願い致します。」と力強く宣言。他スタッフからは激励の言葉が贈られました。これで河原事務所も念願の5人体制になりました。万全のサポート体制でお客様の要望に応じていく所存ですので、これからもよろしくお願い申し上げます。



新しい名刺もできました。



力強く宣言してくれました。

河原治

昨年末からお客様に順次資料をご用意いただき、スタッフ全員で協力して毎晩遅くまで作業をしていた平成25年分の確定申告業務も無事に終了しました。先日河原事務所一同で、打ち上げをしました！場所は大阪府東大阪市の近鉄布施駅から徒歩約3分「豚魚酒菜処 和顔施(わがんせ)」です。席に案内され、テーブルの上のスタッフさん手書きのメッセージに癒されます。まずは皆で乾杯！繁忙期を乗り切った後に飲むお酒は格別ですね。ホッとした気持ちに加え、美味しい食事とお酒が揃うと会話も箸も止まりません！そして、和顔施の看板メニューといえば、もちろん名物の豚しゃぶ鍋です。豚のお肉も純粋金華豚や犬鳴豚、平牧三元豚と色々な味を楽しめます。お肉と一緒に鍋で煮た野菜を巻いて鴨つけ出汁で食べると最高です(喜)。×には麺と雑炊を両方！続いて二次会は、河原事務所恒例(?!)のカラオケへ。色々な思いを乗せ順番に熱唱します。大声で歌い笑い、繁忙期の疲れも吹っ飛びました！すっかりリフレッシュできたので、明日からも仕事も遊びも全力で楽しみながら頑張ります！(池田 晃幸)



疲れが吹っ飛びます！



かんぱーい！！



新鮮なお刺身盛り合わせ！



豚しゃぶ美味しかったです！



パン当てクイズも！

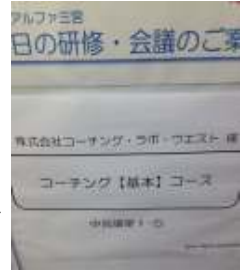


歌い踊ります(笑)

コーチング入門

先日、神戸市三宮のコーチング・ラボ・ウエストで開催されたコーチング入門セミナーを受講してきました。私は、お客様を始め他の方とコミュニケーションをとる時に、つい一方的に喋りすぎてしまうことが多いので、今回は「聞く(聴く)力」をつけようという目的を持って受講しました。一日の研修が終われば、聞き上手になれるかなと考えていましたが、甘かったです(笑)。セミナーでは、最初にコーチングの原則と構造を学びました。

コーチングとは、「相手が望む状態を実現するために、相手自身が考え行動することを支援する対話」です(コーチング・ラボ・ウエストのテキストより抜粋)。「人は話すことを通じて、自らの考えや思いに気づく」という点は、終日のワークを通じて、まさにその通りだと実感しました。次にインストラクターのコーチによるコーチングの実演を観察しましたが、聞き方や質問の内容・手順など想像以上に色々なことに気を配られていることが分かりました。他の受講者の方も積極的に発言されるので、自分とは違う視点も多々あり、新しい気づきがあります。次に二人一組で相手の悩みを聞くというワークをしましたが、思うような質問の言葉が出てこずに恥ずかしいくらいしどろもどろでした。ですが、セミナーの最初に「失敗は大歓迎です」と説明してくださっていたので、思い切ってチャレンジできました。昼食も他の受講者の方とご一緒し、色々お話をさせていただいてグッと距離が近くなり、午後のワークが更に楽しくなりました。ワークの良いところは、自分自身で振り返ることができるのはもちろんですが、ワークをした相手の方からのフィードバックを受けられることや、そのフィードバックの内容が、自分が感じた内容と異なることでした。相手の方からはそう感じたんだ、という気づきがたくさんあり、単に座って講義を受ける何倍もためになりました。午後からは、相手のどのような部分に焦点を当てて質問すれば効果があるのかといった点を具体的な方法を、ワークを通じて学びました。今回のセミナーでは、コーチングで一番大切なことは「相手との信頼関係を築くこと」だと感じました。学んだことを実践することが一番身に着くと思いますので、何を意識するべきか、自分に足りないものは何かを整理し、周りの人とより良い関係を築けるように頑張ります!(池田 晃幸)



事業内容 ホームページは <http://www.bakery-no1.com>

1. 身近なパートナーとしての税務顧問
2. 「現金管理」や「目標管理」を中心としたショップ経営のサポート
3. 「儲かるお店をつくる5ステップ」など繁盛店セミナー・講演・勉強会
4. 会計業務全般請負(業務改善～入力代行)

〒541-0048 大阪府中央区瓦町3-2-15 本町河野ビル3階

TEL:06-6205-8211 FAX:06-6205-8212 e-mail:info@bakery-no1.com



編集後記 先日、ベーカリー座談会の第3回に私も参加させていただき、座談会が終わったあと、参加者の方に感想を聞いていました。「今日はいかがでしたか?」と聞くと、「実際にこうやっていると色々なお店の方の意見が聞けて、とても参考になりました。緊張したけれども、また参加したいです。」と仰っていただきました。私はこのように言っていただけることがとても嬉しかったです。

実はこの方、当初は「私なんか参加してもいいんでしょうか? 有名な方も来られるし緊張します…」と言われていたほどでした。勇気を出して一歩踏み出されたことによって、貴重な経験をされたと思います。「興味はあるけど、話すのに気が引ける、緊張する」と思われている方ほど、おすすめしたい座談会です。(喜多 泰友)



4/30・5/27に開催予定です。ご参加お待ちしております。^^